

中国梦 创业梦 我的梦

——访2014年“创青春”全国大学生创业大赛获奖团队

11月4日, 2014年“创青春”全国大学生创业大赛闭幕式暨颁奖典礼隆重举行, 大学生创业精英们齐聚一堂, 分享这光荣时刻。“创青春”大赛以“中国梦, 创业梦, 我的梦”为主题, 把广大胸怀祖国、追求梦想的青年学子凝聚在一起, 挑战自我, 砥砺青春, 充分展现了当代大学生勤于思考、勇于探索、敢于创新的良好精神风貌。今年大赛开创了“3+2”全新赛制, 包括大学生创业计划竞赛、创业实践挑战赛、公益创业赛3项主体赛事, 和MBA、移动互联网创业2项专项赛事, 共有2000多所高校近10万件作品参与角逐, 是一场全国创业大学生的盛会!

在此次大赛中, 我校学子斩获金奖1项、银奖2项、铜奖3项的最佳成绩。其中, “电竞帮”团队获移动互联网创业专项赛金奖, “南宁国拓生物科技有限公司”团队获创业计划竞赛银奖, “广西国生农业有限公司”团队获MBA创业专项赛银奖。通过这场盛会, 我校学子用创新创业精神集体发出了勇于追求“中国梦, 创业梦, 我的梦”的时代最强音。下面, 就让我们分享来自金奖、银奖团队的体验与感悟。

【电子竞技 拓展青春——金奖团队：电竞帮】

电子竞技是指电子游戏比赛达到竞技层面的活动, 在世界已有十多年的发展历史, 随着行业的不断规范和主流媒体的持续关注, 电子竞技商业化、规范化的趋势已愈发明显。在这样的时代背景下, “电竞帮”应运而生。

电竞帮是一个具有聚合性、连带性、高效性的特点, 集人、对交流、视频分享、在线交互于一体的SNS(社会性网络服务)社交平台。自电竞帮团队成立以来, 团队成员优势互补, 各取所长, 团结互助, 积极参加创业比赛, 先后获KAB创业大赛优秀奖; “创青春”创业大赛广西区金奖; “创青春”创业大赛移动互联网创业专项赛全国金奖, 实现了我校在全国大学生创业大赛金奖零的突破。

成功不是一蹴而就

任何成功的背后, 必然有着不为人知的艰辛和汗水。在参加“创青春”大赛长达一年的筹备时间里, 电竞帮项目遇到了很多困难: 电竞行业在国内是一个尚未得到充分关注和发展的行业, 多数人了解电竞项目, 常常把电竞等同于电子游戏。由于项目过于新颖, 在公众关注度、接受度和认可度上受到限制; 同样由于项目新颖, 团队在寻找导师时也遇到了困难, 团队成员各自年级和专业不同, 各自学业和工作都很繁忙, 在时间协调上也有待磨合, 等等。“选择这个项目并且坚持把它做下来, 就是看中它的新颖、有趣且有发展潜力。”电竞帮负责人、商学院金融专业大四学生唐丽君如是说。因为有了热情, 团队成员克服重重困难, 坚持不懈, 从熬夜写策划、修改项目方案书到演练比赛答辩环节, 从校赛、区赛到国赛, 每一个环节, 每一场比赛都是全身心的准备和付出。

电竞帮项目创意主要来自于商学院研二学生蒋欣祥, 团队7名成员主要来自商学院, 除蒋欣祥外, 唐丽君、董嘉俐、钟秋雄、朱少敏为商学院2011级本科生, 徐文超为商学院企业管理研二学生, 李尹丰则来自计算机与电子信息学院。7名成员各有所长, 优势互补。不同学院和专业的组合形式打破了专业限制和个人能力限制, 而每位成员的丰富经历也为他们后来参加“创青春”大赛打下了坚实的基础。电竞帮项目引入蒋欣祥是团队的中坚力量, 不仅掌握许多专业知识, 更重要的是他在学校甚至全国不



断地参加各种比赛, 继而拥有了良好的实践能力。他告诉我们, “在进入大学的那一刻, 我们就要明确自己未来的方向。永远没有人会偶然成功。”

电竞帮7名成员从陌生到熟悉, 从不磨合到团结默契, 共同奋战。在项目筹备过程中, 他们彼此积累了深厚的情谊。“这一年我们见到了很多团队, 由于协调不好, 项目才刚刚开始就戛然而止; 还有很多团队由于分工协作不好, 导致团队成员相互扯皮、推诿责任。我们团队成员之间很少有争吵不和的情况, 大家都是共同讨论商量来解决事情。”成员徐文超颇为自豪地告诉记者。在团队里, 从整个团队的整体运营规划、项目调研与开发、项目对外业务及公司法务, 到市场营销、项目推广、技术研发、财务报表分析、项目退出风险管理等都有明确的分工, 分工明确, 优势互补是这个团队最大的特点, 也是项目最终取得成功的关键因素。

在尝试中提高, 在比中成长

提起参加比赛的心态, 几位成员表示, 他们一开始是抱着



李康副主席(中)与国生公司杨远澄亲切交谈

尝试体验的心态去参加的, 对名次并没有太大的期望。“开始是对项目有兴趣, 希望能在毕业前做出一个项目来。对于结果无所谓, 但希望可以在大学时期得到锻炼。”唐丽君笑着说。在前往湖北宜昌参加决赛的路上, 他们还彼此开玩笑说要去把“国铜”奖杯拿回来, 结果老师告知, 能参加全国总决赛就已经是银奖以上了, 整个队伍顿时就兴奋起来。

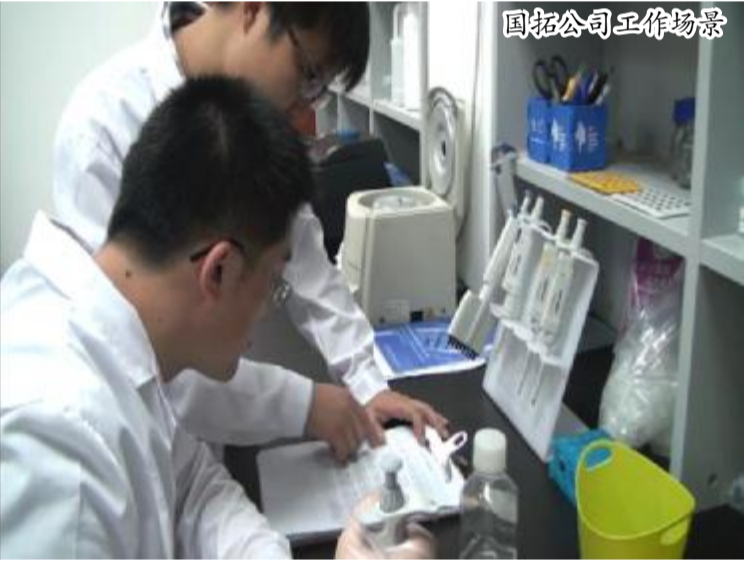
9月的宜昌决赛之行对于电竞帮来说, 更像是一次享受, 一次难忘的人生体验。在展览环节, 电竞帮以别出心裁、引人注目的展位展示, 6张风格迥异的独特海报, 吸引了大批观众驻足欣赏。在比赛答辩环节, 3位评委都是熟知电竞行业的专家, 使电竞帮的优势得以淋漓尽致地发挥, 最终电竞帮凭借出色的临场反应和专业技能勇夺金奖。这不仅使团队长达一年的辛苦努力结出硕果, 也实现了我校在全国大学生创业大赛金奖零的突破, 为学校和团队赢得了荣誉。

获奖之后, 团队成员心怀喜悦是必然的, 但更多的是感恩。学校的重视支持, 商学院和校团委老师的指导鼓励, 大赛组委会的关注, 团队每一位成员的高度配合……点点滴滴都涌上心头。商学院范伟和校团委韦兴剑两位老师从项目起步之初就非常重视和支持, 从帮助团队修改项目方案书、推荐项目参赛到指导比赛答辩, 全程守护, 对此, 电竞帮团队也充满了感激。

创业是一种信念, 是一种坚持, 他们在实践中砥砺前行, 在挑战中超越自我, 迎接挑战的勇气, 战胜困难的信心, 创业过程的历练, 同舟共济的情谊, 成为学子创业与参赛的最大收获。

学生创业, 风险与机遇并存

“创青春”大赛是面向大学生的大型创业类比赛, 而对于现实生活中大学生创业的问题, 电竞帮成员也发表了自己的看法。唐丽君、蒋欣祥和徐文超均表示不会因为这次比赛而改变



自己今后就业方向的选择, 起码在毕业初期, 他们都会选择进入公司或单位工作而不是创业。唐丽君认为, 大学生创业要谨慎, 在完全没有社会经验和人脉积累的情况下, 创业是存在风险和极大困难的。蒋欣祥则表示, 大学生创业是可以尝试的, 前提是看准商机, 如果失败了, 就当是一次体验和尝试。未来是属于年轻一代的, 而年轻人本身就有尝试和挑战的资本。面对自己的未来, 3位成员都认为合理规划非常重要。蒋欣祥认为, 对未来不仅要有自我的期许, 更要知道如何去定义成功。他希望能多积累实践经验, 多接触社会, 在毕业之后的2-3年希望能进入大公司锻炼。唐丽君表示, 选择适合自己的行业很重要, 要给自己一段时间想清楚方向, 才能更好地往前走。徐文超则告诉记者, 他目前还在尝试各种不同的可能, 希望找到自己最喜欢的职业。他认为, 人在迷茫的时候, 要把握好当下。

【博士领军 放飞梦想——银奖团队：南宁国拓生物科技有限公司】

【新型农业 追逐理想——银奖团队：广西国生农业有限公司】

“创青春”大赛创业计划竞赛银奖得主南宁国拓生物科技有限公司(简称国拓公司)成立于2013年7月, 目前主要开展DNA测序、引物合成等分子生物学技术服务, 是广西首家也是唯一一家能够为生命科学提供技术支持的公司, 具有较完善的分子生物学实验室和技术团队。这个技术团队同时也是公司的主要人员--广西大学生命科学与技术学院微生物学专业的3位博士生: 施李鸣、邹承武、陈琦。

仰望星空, 让梦想照进现实

面对当前大学生的共同困惑“毕业后该创业还是就业”, 3位博士生用行动给出了令自己满意的答案。邹承武说, “我们学校其实已经完成了大量的科学技术研究, 而将这些项目付诸实施, 令其市场化, 应用于生产, 则是学校和研发者一直在努力的事情。因此, 我们希望能够学以致用, 为生命科学提供技术支持服务, 不仅可以产生效益, 而且也能为社会做出贡献。”仰望在星空的梦想, 有一天一定要让它变成现实。“2013年春节前, 我们萌生了创立一个生命科学技术有限公司的想法。春节后通过多方努力, 这个计划终于在7月份得以实施。但直到9月之前, 我们都没有足够的资金, 也没有找到合适的办公地点和实验室。”施李鸣如是说。回想起那些熬夜做实验、写策划、白天还要四处奔走筹集和寻找办公场地的日子, 3位博士生都是一脸苦笑。陈琦坦言: “我的亲朋好友不太理解我的创业行为, 但也不反对我趁青春放手一搏。我们没风投公司或者企业的赞助和投资, 融资是最大的问题, 我们只得向亲戚朋友借钱。在这里很感谢那些天南海北的亲戚朋友, 在创业初期给了我们很多帮助与信任。根据公司目前的运营状况, 至少还要两年我们的投资才能获得相应的回报。”目前, 国拓公司掌握有基

因合成、蛋白表达纯化、菌种鉴定等10多项生命科学研究技术, 拥有20多套实验仪器, 实验室和办公室落于南宁市高新区某企业孵化基地的大学生创业区, 这些都是整个创业团队通力合作、不懈努力的成果。

脚踏实地, 把工作做到最好

提及在“创青春”全国大学生创业大赛斩获的佳绩, 负责人施李鸣首先表达了对学校的感激: “校团委的老师推荐我们参加创业大赛, 不仅在宣传方面给予大力支持, 还组织了创业知识讲座、创业计划大赛培训会、创业案例研讨会等系列培训活动, 请来了商学院的专业学生为我们模拟商业策划。”邹承武则认为获创业计划竞赛银奖是实至名归。因为他们拥有精湛高端的技术, 切实可行的商业计划, 更有着地域性的优势, 同时他们也是一支脚踏实地的队伍, 秉承了西大“勤恳朴实、厚学致新”的校训精神。“我们参赛的目的是扩大知名度, 与更多的大学生创业团队交流学习, 同时在比赛中认识到自身存在的不足。以后我们还是会脚踏实地地工作做到最好。”他们还告诉记者, 国拓公司目前与广西农业科学院、自治区人民医院、自治区妇幼保健院、广西医科大学等单位业务往来频繁, 作为广西唯一一家生命科学技术有限公司, 其专业、快速、准确的服务优势赢得广西客户的一致好评。据广西农业科学院反映, 同一个菌种或者土壤标本, 在国拓公司做鉴定能节省大半时间, 且准确率不低北上的同行。国拓公司创业团队表示, 今后在专注科研的同时, 将会进一步与客户沟通交流, 以达到合作共赢的最佳效果。据悉, 国拓公司将开展亚热带农业植物病毒试剂盒和珍稀植物组培技术以及人体健康科学的研究, 这更契合广西作为农业大省和越来越注重身体健康的现代人的需求。

奋力拼搏, 抓住机遇不盲目

谈到对大学生创业的建议, 国拓公司创业团队表示: 一是要早, 趁年轻奋力拼搏; 二是要准, 抓住机遇不盲目。科技兴国永远不会过时, 青年学子可以坚定地往学术道路上走。“在



们之前也有过学生想创立生物科技有限公司, 但是始终没有人踏出第一步。这个行业风险大, 投资高, 技术还要达到高端水平, 一般人不能坚持做下去。其实不管是哪个行业, 创业都是一件风险与机遇并存的事情。创业者要目光长远, 抓住机遇, 更要立足当下, 规避风险。拿我们公司为例, 国拓公司主要是为生命科学提供技术支持, 相比北上广的一些同行, 我们的资金和技术都有所欠缺, 但是面向广西甚至我国西南的客户基本都能满足他们的要求。在这些科技发展还不是十分完善的地域, 我们有着自己的优势。根据市场情况, 在有需求却缺少供给的地区开发相应的领域, 这也是规避风险的一种办法。”邹承武向记者讲述了团队创业的经验。国拓公司创业团队还提到大学生就业的一些问题, 比如眼高手低, 不能根据自己的实际情况去应聘合适的工作岗位; 或是因循守旧, 宁愿领薪微薄的待遇获得国家编制, 也不愿意接受自主创业公司高薪带来的挑战等等。国拓公司鼓励更多的大学生刻苦钻研科学技术, 欢迎大学生加入他们的队伍, 他们将为大学生提供实习机会和技术指导。

在求职竞争日益激烈的今天, 大学生创业自然成为了就业之外的新现象。但是创业并非空有理想或是埋头苦干就能成功, 仰望星空的同时也需要脚踏实地。国拓公司的成功不是偶然, 他们凭借着理想拼搏的冲劲和扎实有力的技术在大学生创业市场中站稳了脚跟, 给予后起创业者很大的启发, 也成为了当代大学生创业的模样。

【新型农业 追逐理想——银奖团队：广西国生农业有限公司】

在“创青春”大赛中, 由我校商学院MBA学生组成的参赛团队--广西国生农业有限公司, 以其绿色健康的产品理念, 打造有机肉牛产业以及新型环保的现代农业发展模式, 获得了MBA创业专项赛银奖。

广西国生农业有限公司(简称国生公司)成立于2012年3月, 由格力空调广西区域代理商南宁广深家电集团全体股东作为发起人。公司秉承“打造天蓝地绿、健康食品”的企业使命, 以“土地流转、现代农业、产业升级、民企合作”为指导思想, 开展农作物种植、肉牛养殖、农副产品生产加工和销售等业务, 是一家集种植、生产加工、销售为一体的现代生态循环农业企业。项目在广西长寿之乡上林发展肉牛养殖及生产加工、农业种植、农副产品加工等项目, 计划年出栏肉牛10万头, 公司年产值30亿元。项目实施“牧草(秸秆)-肉牛-沼气-生物有机肥-绿色食品”的模式, 为大学生创业提供平台, 增加政府税收, 并能解决农村扶贫、就业、留守儿童、孤寡空巢老人等问题, 对社会稳定、保护耕地、保护生态环境等方面有着积极意义。

如此成功的企业背后有着怎样的创业故事呢? 他们的经历对于大学生创业又有怎样的启示? 国生公司创始人之一、商学院MBA班学生周贵金与我们分享了他及国生公司创业团队的创业感受。

艰难创业还是安于现状?



现代的就业竞争压力大, 大学生们站在岔路口上徘徊。到底是接受创业的挑战, 还是选择安稳的饭碗? 在这个选择题面前, 周贵金选择了前者。“在创办公司前, 我曾在一个国企上班, 工作稳定, 在工作的过程中也不断地提升自己, 学到了很多, 得到了很好的发展”。那为什么还要出来创业? 谈到这个问题, 周贵金感慨地回忆道: “国企上班时有一种感觉, 仿佛已经看见了自己的未来就是这样, 人生就这样过了, 没有多少值得骄傲和回味的地方。于是想趁自己还不是老, 或许可以创造出新的成绩。”

创业是极其辛苦和艰难的, 但是周贵金不怕。“暂时的辛苦是值得的, 为自己的理想而奋斗的困难虽然很多, 但只要是为自己的理想而拼就是值得的。”他毅然辞掉了稳定的工作, 开始创业之路。因为上有老下有小, 周贵金肩上的责任就变得更重了。“我当时就抱着一种破釜沉舟的心态。路是自己选的, 怎么样都要走下去。”或许正是这一份诚心打动了后来的合伙人、商学院MBA班同学周远澄。周贵金从此就和伙伴们踏上了创业这条“不归路”。

做最好的产品, 亏本也要回馈顾客

创业是一项冒险, 途中的困难和挑战数不胜数。开发有机农业的首要条件就是土地问题、农民问题。其次, 是人才问题。“养牛需要技术人才, 公司需要管理人才啊!”谈到这个问题, 周贵金表示求贤若渴。第三, 是资金问题。创业需要资金, 而且不是小数目, “但是只要思路对了, 就不怕没有钱”, 正是因为有好的项目, 国生公司获得了银行的支持, 基本上解决了融资的问题。

在解决了一系列创办问题后, 如何经营销售也是一项难事。周贵金向记者说, “其实我们一直在找钱, 但是明知亏本也要做!”他突然提高了音量。“我们几乎不打广告, 而是利用广告资金来回馈消费者。”国生公司一直在用行动证明, 他们是为消费者着想的企业, 为了口碑可以放弃利润。“我们的牛肉, 现在每天很早就被抢光啦!”周贵金笑着说, 脸上洋溢着对团队和公司的自豪感。

永不止步的学习之路

活到老, 学到老。知识是人类进步的阶梯。不停地学习, 才能拥有在充满荆棘和挑战的创业之路上前进。这就是国生公司的创业法宝。“创业之初, 最重要的是要进行可行性调研。当时我们就进行了深入的市场调研。在调研过程中, 我们发现, 现代人消费水平提高了, 但现在食品安全出现了一些问题, 使人们对食品安全的重视程度发生了改变。以前是追求有得吃, 现在则更侧重于健康生态的食品安全和品质。所以我们就选择了有机农业这一方向。”周贵金回忆起创业过程如是说。“在调研的时候, 老师们在课堂上讲授过的知识就派上大用场了。”提起MBA班的老师们, 周贵金十分感激。“我们的创业成功也得益于老师们的指导。回校读书的收获很大, 所以, 我建议学弟学妹们多回



母校, 多看望老师, 向老师多学习。”为了提高业务水平, 他们经常回到校园给自己充电。

“我跟我总是MBA班的同学, 他现在在读EMBA, 还准备考博士啦!”说起公司的董事长周远澄, 周贵金充满敬佩。正是在董事长周远澄的带领下, 公司有8名高管努力通过了MBA入学考试, 参加课堂学习来提高自身业务水平。虽然目前公司里有些员工的学历还不是很高, 但是他们也都很努力地想要通过再学习来提升自己。

周贵金还谈到, 大学生进入社会走向工作岗位时, 也需要多学习, 向前辈学习, 向经验丰富的同事学习。“现在企业招聘时都想要经验丰富的年轻人, 但是大学生很少有工作经验。所以我就常劝告公司里的年轻人, 要多学习。就算他人学历比你低, 也要虚心求教。把知识学到手, 再去超越。”

带动农户共同富裕, 帮助大学生创业

国生公司不仅谋求自身发展, 也在积极承担社会责任, 推动合作社带动农户共同富裕。周贵金表示, 公司会给予大学生一个创业的平台, 只要碰到合适的创业项目, 都会给予一定的指导和支持。

最后, 他还对大学生创业给出了自己的建议。“首先, 不是拥有一个优势就去创业, 而是要思考清楚该项目的经济效益在哪里, 多调研是关键。其次, 大学生不要仅限于一个人创业, 要善于寻找跟你志同道合、优势互补的合伙人。既要融资也要融智。”(王笑西 吴佳莹 许舒婷 韦兴剑)